

start4growing Investor Pitch Deck

Präsentation zur Gewinnung von
Investoren für Wachstum





Investor Pitch Übersicht



start4growing – Coaching-as-a-Service für das KI-Zeitalter

Coaching-as-a-Service Modell

start4growing bietet skalierbare Coaching-Dienste an, die klassische Weiterbildungsmodelle transformieren.

Integration Künstlicher Intelligenz

Das Geschäftsmodell ist stark im Megatrend KI verankert. Ein 3-stufiges Konzept für die Integration von MS-Copilot ist wegweisend (Eigenentwicklung).

Wirkungsorientierter Ansatz

Fokus liegt auf messbarer Wirkung im Unternehmen statt nur auf Wissensvermittlung.

Skalierbarkeit und Kundenfokus

Lösung ist skalierbar, kontinuierlich und eng mit der operativen Realität der Kunden verbunden.



Zentrale Insight – KI wird nicht geführt

Fehlende Steuerung von KI

Unternehmen implementieren KI, aber es fehlt eine strukturierte Steuerung für nachhaltige Wirkung und Skalierung.

Erste kulturelle Veränderungen

Mitarbeitende experimentieren mit KI-Tools, was erste Veränderungen in der Unternehmenskultur bewirkt.

Problematische Kernherausforderung

Keine Steuerung führt zu fehlender Wirkung und verhindert die Skalierung von KI-Anwendungen im Unternehmen.

Markt für Steuerungslösungen

Es besteht ein wachsender Bedarf an systematischen Steuerungsansätzen für KI in Unternehmen.



Kernproblem – Trainings reichen nicht aus

Missmatch zwischen Angebot und Bedarf

Der Markt fokussiert auf Trainings, doch Unternehmen benötigen vor allem Steuerungsfähigkeit für Veränderungsprozesse.

Führung und Steuerung im Fokus

Erfolg hängt von der Fähigkeit ab, Wissen effektiv in Prozesse und Entscheidungen zu integrieren und Veränderungen zu steuern.

Marktlücke mit Wachstumspotenzial

Die identifizierte Lücke bietet eine skalierbare Chance für Differenzierung und langfristiges Wachstum im Marktsegment.



Unsere Lösung – Coaching-as-a-Service

Kontinuierliche Entwicklung

Coaching-as-a-Service fördert kontinuierliches Lernen, das direkt in den Arbeitsalltag eingebettet ist.

Reale Unternehmensprobleme

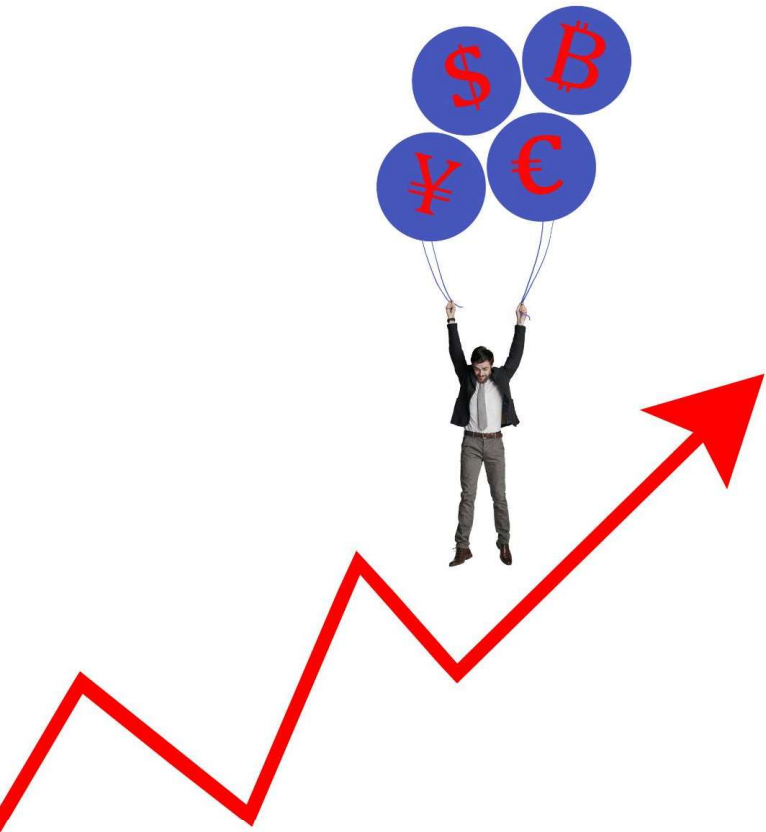
Die Lösung koppelt Lerninhalte an echte Herausforderungen im Unternehmen für höhere Relevanz.

Betriebssystem für Entwicklung

Das Modell ist skalierbar, systematisch und langfristig in Unternehmensprozesse integriert.

Attraktiv für Investoren

Hohe Kundenbindung und Plattform-Effekte machen das Angebot besonders interessant für Investoren.



Geschäftsmodell – PASS-Modell

Kombination von Einnahmemodellen

Das PASS-Modell vereint Subskriptionsgebühren mit nutzungsabhängigen Leistungen für Planbarkeit und Flexibilität.

Planbare und wiederkehrende Umsätze

Das Modell generiert stabile, wiederkehrende Einnahmen, die für Investoren besonders attraktiv sind.

Skalierbarkeit und Marktakzeptanz

Parallelen zu SaaS- und Usage-Based-Modellen unterstützen die Skalierbarkeit und breite Marktakzeptanz.

Wachstum und Upselling-Potenziale

Das Modell passt sich wachsenden Kundenbedürfnissen an und erschließt zusätzliche Umsatzchancen.



Der Gamechanger – Kombination aus Coaching, Steuerung und Zertifizierung

Einzigartige Marktpositionierung

Die Kombination von Coaching, Steuerung und Zertifizierung differenziert das Unternehmen klar vom Wettbewerb.

Integrierte Lösung

start4growing© bietet eine ganzheitliche Lösung, die Coaching, Führungsmodell und Zertifizierung verbindet.

Messbare Zertifizierung

Zertifizierung ermöglicht nachweisbare Wirkung und erfüllt regulatorische Anforderungen zuverlässig.

Attraktiv für Investoren

Die Kombination schafft Skalierbarkeit, baut langfristige Kundenbeziehungen auf und erhöht Eintrittsbarrieren.



Wachstumstreiber – KI und Regulierung

KI als Wachstumstreiber

Künstliche Intelligenz ist ein zentraler Treiber für langfristiges Marktwachstum und technologische Innovation in Unternehmen.

Regulatorische Herausforderungen

Unternehmen müssen Anforderungen wie AI Act und AI Literacy erfüllen, um KI verantwortungsvoll einzusetzen und zu steuern.

Marktdynamik und Chancen

Der strukturelle Markttrend schafft einen kontinuierlichen Bedarf an Lösungen und bietet Chancen zur Differenzierung durch Innovation und Regulierung.

Programmstruktur – Das 3-Stufen- Modell für MS Copilot



Basismodul Schulung

Die erste Stufe fokussiert auf Schulungen und regulatorische Anforderungen zur grundlegenden Vorbereitung von Unternehmen.

Governance Entwicklung

Die zweite Stufe widmet sich der Entwicklung von Führungslogiken, Zieldefinitionen und Verantwortlichkeiten innerhalb der Organisation.

Umsetzung mit Coaching

Die dritte Stufe umfasst Coaching und Tools, die in den Arbeitsalltag integriert werden, um KI effektiv zu steuern.



Skalierung und Marktchance

Breiter Markt für KI

KI-Rollouts finden in nahezu allen Unternehmen statt, wodurch ein umfangreicher Markt entsteht.

Digitale und modulare Lösung

Die Lösung ist digital, modular und abonnementfähig, was schnelle Skalierung und flexible Anpassungen ermöglicht.

Marktpositionierung und Vision

Das Ziel ist, der Standard für AI Enablement im Mittelstand zu werden und eine führende Rolle einzunehmen.

Attraktivität für Investoren

Das Geschäftsmodell adressiert eine breite Nachfrage und zeigt starke Wachstumspotenziale für Investoren auf.



Vision und Abschluss

Strategische Vision

Die Zukunft gehört Unternehmen, die KI aktiv gestalten und führend einsetzen. Dies definiert die langfristige Ausrichtung klar.

Unternehmenspositionierung

start4growing wird als Betriebssystem für Kompetenz und Wirkung im KI-Zeitalter präsentiert und zeigt hohes Wachstumspotenzial.

Nachhaltige Infrastruktur

Das Unternehmen bietet eine dauerhafte Infrastruktur für digitale Transformation statt kurzfristiger Lösungen.

Investoreneinladung

Die Vision lädt Investoren ein, Teil des Wachstums in einem dynamischen und wachstumsstarken Markt zu werden.



Impressum

brainjack®, Vertriebswerkstatt Zukunft®, shareboard® und start4growing® sind eingetragene Markenzeichen, Markeninhaber: Ingo E. Christ, Nutzung nur mit vorheriger und schriftlicher Zustimmung.

brainjack® GmbH, Ehinger-Tor-Strasse 1 , D-88400 Biberach,
Vertretungsberechtigter Geschäftsführer: Ingo Edgar Christ, Registergericht:
Amtsgericht Ulm, Registernummer: HRB 737496, Umsatzsteuer-
Identifikationsnummer gem. § 27a UStG: DE 320762917

Rufen Sie uns gerne an unter Tel: 07351 80 999 09 oder schreiben Sie uns eine E-Mail: service@brainjack.de (wir melden uns spätestens am nächsten Werktag bei Ihnen.)

Quellenangaben: Bilder, Texte & Grafiken: brainjack® GmbH, iStock, Pexels.
Jede Form der Wiedergabe der Inhalte dieser Veröffentlichung sind verboten und bedürfen der schriftlichen Zustimmung der brainjack® GmbH. Datum der Veröffentlichung: 15.06.2026